

秋聚故事館

撰文：戴育芳

「理性、感性、幽默、中性」，代表了四位講者截然不同的性格與特色，今年 8/18 我們延續了秋聚故事館的模式，邀請會員將人生中經歷種種過程，轉換成 30 分鐘的短篇故事，實在讓人意猶未盡。



▲李敏院長

▲陳錫湖學長

▲江正明學長

▲王中信學長

首先，第一位是我們清華大學原科院的李敏院長(核工 77B、79G)，畢業後，前往麻理工商學院核工系就讀。院長玩笑的說：由於我的創舉「李敏都能 MIT 畢業」，讓我們班讓同學有信心，前後有六個同學前往 MIT 就讀。院長說：曾以為會在美國落地生根，但我選擇在 89 年申請回到清華教書。幾年後，開始接下行政職後，一路從課外活動組主任、學務長、總務長、系主任、主秘。而今年擔任原科院院長兼核能學會理事長，對於民進黨所提出的「非核家園」，(修法)於電業法 95 條第一項，2025 年所有的核能發電設施停止運轉一事。我們一群認為台灣需要核能使用的朋友，發起「以核養綠」公投，算是我「將軍最後一役」。關於台灣能源使用，最主要來自化石燃料，大宗消費為工業用電，我有時候會說：發生核能意外會死一堆人，但燃煤發電不出意外會有一大堆人死，就是因為 PM2.5 高空氣污染會引發肺癌，有許多人因為不了解核能衍生謬論，因此，我非常希望能藉由這次公投的契機，在公聽會上聽到更多大眾對於核能的討論和論述，讓非核共識獲得轉機。

第二位陳錫湖學長(電機 83B)，一開始的投影片上寫著大大的幾個字「活著就有機會」，回顧過去，因家境無法負擔出國深造的夢想。畢業後就去工作，幾年後和伙伴選擇消費性電子產品做為創業的項目【炸彈鬧鐘】，推出熱賣但不敵盜版仿冒，短短三個月削價後，產品生命週期宣告結束，創業團隊也深受打擊，逐漸解散回到原來的的位置。那時，學長的秘書 Nancy 鼓勵他不要放棄，後來學長明白

要先懂行銷，再開發產品，因此嘗試去代理進口，當時在艱困的環境和激烈的競爭下，爭取到西門子高速雷射列表機的台灣、大陸區的代理權。從無到有的過程，成為西門子廠區中口耳相傳最經典的傳奇故事。爾後，開始新事業進行保單處理的業務，2003年 SARS 防疫隔離政策，讓公司再次陷入困境，但學長堅持下去了！2008年金融危機，大陸開始力推保險業務，便搭上順風車一路成長。學長說：每個人對於「財富」的定義各有不同，他很喜歡史記列傳：孟嘗君列傳的故事所帶來的啟發，人與人的關係是用錢買不到的，創業是一條難以回頭的路，當你攀過一座山，你會看到另一座高山想要挑戰，最終不在於你攀過了幾座山，而是你享受過程中的驚險與風光。等到你老的時候有故事能分享，告訴別人，自己曾打過一場精采的仗。

第三位是江正明學長(電機 83B)，上台氣氛便熱鬧了起來，因為學長是徐薇文教的總經理，身邊少不了那位美麗動人的徐薇老師。學長說：畢業後，在 IBM 上班兩年存了些錢，之後申請上西北大學電機系出國深造。在攻讀博士中途，因為家中有事休學，沒想到碰到了人生中的真命天女，很快的我們就結了婚，因此就留在台灣。人生的變化總是這樣出其不意，1990年我們開始了補教事業，從南陽街一班 30 人開始，徐薇有很棒的教書才能，我則負責業務規劃與行政工作。2001年我們成立了國中部，招收了更多學生，在台北也漸漸打出名號，補教業和一般行業不一樣，招生激烈。當時我們開設〈第一志願保證班〉招收 200 多位學生，成效極佳。對於我來說：跟小孩在一起很快樂，從中看到教育產生的價值，成為有貢獻的人。2003年 SARS 期間，補教受到大幅影響，我們開始思考轉型，這樣的產業和教學模式能不能被複製。我們歸納出兩大需求，第一個是高中數學、第二是兒童英文。在面對台灣既有的兒童美語品牌中，徐薇英文目前有 250 家，是因為我們的教法和訴求不一樣，徐薇國小菁英班必須學會 4 千個英文單字、高一的程度文法，讓他們在未來能更有效學會如何利用英文，下一步是希望將合作業務拓展至大陸市場。

第四位是王中信學長(醫環 09B、12D)，2017 年加入 YoungTEN 的新星。2009 年從清華醫環系畢業，短短三年內拿到博士學位，成為系上有史以來最快畢業的博班生。一開始，學長秀出一張藍色大門的劇照，分享自己小學參加游泳隊的經驗。學長說：游泳是一個自我競賽的過程，因此，培養出堅強意志力和求勝心，成為深植個性的一部分。大三升大四的那年，去參觀工研院的技轉中心，技術交易是自己第一個創業的念頭，雖然沒有實行卻因此埋下了創業種子。目前，中信學長

從事生物醫療產業，開發超音波的顯影劑，透過一微米氣泡可隨血液流動到全身，主要用在左心室照明和癌症的診斷，產品即將進行臨床測試。除了產品之外，學長也分享了2014年參加台灣矽谷計劃，親身體驗矽谷的創業文化三個月後，對於「分享」和「創新」有更深刻的體悟。現在，這群人成立台灣矽谷創業家協會，每年辦理 X Fail 年會分享失敗的經驗。學長認為：成功很難複製，失敗可以避免。我們在學術上常常喜歡專注在技術的研發，過程中忽略跟現實之間的差距，創業者必須學會聆聽並找尋真實需求。

聆聽完四位學長的分享，似乎又對TEN的會員更加熟悉，清華的兄弟姐妹相聚在這個美好的午餐時光，秋聚故事館，成功！



▲活動現況，專心聆聽



▲秋聚午宴，歡聚時光