

2024 TENews

夏季刊



發行人:王鴻嬪 總編輯:劉偉立

主編輯:游智閔、林彥穎、蔡 捷

編 輯:楊哲欣、邱佳雯

張大為

【化學 75B】 中徵股份有限公司 董事長

不為無益之事,何以遣有涯之生。



目錄

會長的話	01
會務放大鏡	02
封面人物-張大為	03
Deep Tech SIG	07
五月基隆之旅	08
Digi Trans SIG	09



會長的話

親愛的學長姐、學弟妹們:

炎炎夏日,正是我們協會活動最為豐富多彩的時刻。今年開始,我們考量諸 多因素,停辦校慶高峰論壇,以新類型的活動來促進會員互動。五月份,我們舉 辦了基隆之旅,在深夜時刻走訪北台灣最大魚市場——崁仔頂,透過在地文化團 體介紹基隆的古今,在輕鬆愉快的氛圍中交流,共創難忘回憶。

五月及六月我們成功舉辦了兩場 SIG 活動。第一場主題為「第三代太陽能的誕生」,感謝陳來助學長詳細介紹了第三代太陽能技術的最新進展,並探討了其應用前景,讓我們對新興能源技術有了更深入的了解。第二場以「產業的數位轉型現況與挑戰探討」為題,在數位化浪潮席捲全球的當下,產業數位轉型已成為企業發展的必然趨勢,透過溫紹群學弟分享的案例,深入探討了數位轉型過程中所面臨的機遇與挑戰。

秘書處持續規劃多項精彩活動。八月份是一年一度的秋聚論壇—秋聚故事館,今年邀請四位學弟妹分享個人專業、人生故事,讓大家在輕鬆的環境中交流,加強彼此的了解。隨後在九月是友會 TEEC 的年會,敬邀學長姐、學弟妹一同前往充滿詩意的揚州,在活動中兩岸企業家協會 T 友面對面交流,拓展未來更多合作的機會。

最後,我要感謝每一位會員對協會的支持與參與。正是因為有了你們的積極 投入,協會才能不斷成長和進步。希望大家能夠繼續參與協會的各項活動,讓我 們一起攜手共創更美好的未來。

敬祝 大家夏日愉快,身體健康!

2024年6月 3個語



會務放大鏡

【TEN 活動預告-秋聚論壇】

活動時間: 2024.08.17 (六) 09:30-14:00

活動主題: 秋聚故事館

活動地點:新竹喜來登東館 3F 宴會廳

分享會員:

初家祥(電機 92B) 普訊創新 董事長

郭秉宸(材料94B;跨域國際博士班24D)台灣人工智慧學校產學長

李政霖(工科 07B;核工 09G) Linker Vision 資深 AI 業務經理

蔡 捷 (經濟 09B) 健康快樂生活館 營運長

【TEEC 年會預告】

活動時間: 2024.09.12-14

活動地點:揚州

報名網址:https://forms.gle/xSABGRku1iZ3snZS8

活動行程

9/12(四)

·高爾夫邀請賽(第一場)

9/13(五)

- ·科創峰會
- ·TEEC 年度獎項頒獎典禮
- ·DEMO EVE 青創項目路演
- ·高爾夫邀請賽(第二場)
- ·歡迎晚宴

9/14(六)

- ·會員大會
- ·主題年會
- ·主題晚會



封面人物 張大為

訪談:劉偉立 撰文:楊哲欣 編輯:邱佳雯

五月底,我們前往張大為學長位在台北的辦公室拜訪, 學長熱情歡迎我們的到來。學長在求學路上,嘗試著摸索 出適性的人生道路,學長自數學系轉攻化學系,繼而接棒 父親的中華徵信所,目前學長積極的推廣著新經濟時代下 的趨勢:B型企業與影響力投資,將錢花在比報酬更有意 義的投資上。學長是個喜歡講故事、也充滿故事的人,在 訪談中,學長與我們分享他曾見過、參與過因行善而致富



的企業,為社區當地帶來更美好的生活,並贈與「最強勢力B型企業」刊物,收錄了台灣B型企業的故事,希望能帶給我們啟發。

清華情緣

學長建中畢業後考取清華數學系,父母以及學長都為此而感到歡喜。在念了一年之後,學長發現他實在難以適應及參透數學領域的奧秘,學長笑談他大一時念微積分覺得十分吃力,一直到八年後在美國當微積分助教後,才在教學相長中弄懂。學長戲稱自己:「念了一年的數學,當了一屁股」。轉系成為學長與多數同學的共識,當時清華僅有核工、物理、數學、化學系四系的同學,相當於 180 人在一個班,彼此之間都很熟識,轉到化學系之後,要補修大一化學專業的科目,



▲學長就讀清華時期的照片

很多課程都衝堂,所以可能國文、英文、 體育等,和其他系又再一起上課,又能與 過去一起修課的他系同學碰在一起,可以 說是建立了相當的「革命情感」,學長便在 這四處修習學分、與各系同學交流的狀態 下,順利在大四時修完所有科目,回憶至 此,學長還是覺得自己當時得以如期畢 業,是很幸運的事。

學長說自己很喜歡「班傑明的奇幻旅程」這部電影,人生際遇非常玄妙,在事情發生的當下,其實我們很難斷言是好還是壞。學長備考預官時,鼻樑受傷腫脹只能休養,室友情義相挺協助念出書中的文字,幫助學長順利考上預官,而室

TEN 语華企業家協會 Tsing Hua Entrepreneur Network

友卻落榜了,但這位室友在淡水關渡服役期間,深得軍中長官厚愛,甚至提前一個月退伍,得以前往美國繼續升學。而考上預官的學長卻在士林受訓三個月後被分發到小金門,狠狠體驗了一年多「單打雙不打」的戰地風情。當時出國留學很盛行,學長退伍後,因為退伍的時間已經過了留學生考試與公司招募新人的時間,所以基本上只能空轉,等待下個年度。時任系主任的何世延教授,對退役官兵非

常照顧,便邀請學長回到清華擔任助 教。學長在清華擔任一年的助教後, 便前往美國繼續深造化學專業。回想 起在美國的校園生活,學長感嘆國外 大學的基礎學科,可能都是由首區 指的教授負責上課,連結科學知識與 生活層面的關聯性,能夠激起學生們 對學習的熱忱,這點是在台灣的校園 環境中較難感受到的。



▲學長的全家福照

克紹箕裘

聚合物 (polymer) 相關研究是美國 Akron 學校的強項,學長高分子化學研究內容是輪胎,試驗人工和天然橡膠不同比例下,所產出的輪胎特性。在暑假期間,選擇到父親的公司中華徵信所打工,被派到南部建大輪胎做自行車內胎市場調查,學長信心滿滿認為這個任務應該輕而易舉,自己連飛機輪胎都在做了,但當時學長與產業人士的溝通並不順遂,台語不通、加上產業行話多從日語翻譯過來的語言隔閡,讓學長在挫敗中反思,決定中斷鑽研化學,轉而攻讀 MBA,準備回台進入父親的公司學習。

學長認為理工學科的訓練固然很好,但他的興趣並不在此,適才適性的選擇人生志向,才能走得長久。學長的父親很開明,完全尊重子女的選擇,學長自 1981 年開始在中華徵信所任職,從基層學起。徵信業在社會大眾的第一印象是私家偵探、探查個人隱私,然而「徵信」一詞原先是在金融行業,進行各種信用資料的調查、驗證工作。當時中華徵信所兩大服務項目為工商徵信與財產鑑價,工商徵信便是替企業打分數,換言之,可以協助委託方評估風險;估價業務則是提供買賣雙方,對動產或不動產,甚至是無形資產的價值認定。

TEN 语辜企業家協會 Tsing Hua Entrepreneur Network

中華徵信所深耕企業徵信近一甲子,廣受國內外企業推崇,具備深厚的公信力與專業實力,是台灣各大財經媒體非常重要的資料來源。當時公司推掉的業務比收件的業務還要多,儘管推掉的還是有其他人接,因為市場上還是有些人只要被一摸頭,便昧著良心作事,要他加個零都敢加,學長只希望能睡得安穩,不願成為唯利是圖的人,因此在業界中擁有極高的讚譽。

雅致的辦公空間



中華徵信所是家族企業,由學長父親創辦,父親過世後由母親擔任董事長,學長接任總經理,直到 2000 年學長打算將公司上市,股權分散降至三分之二,然而受到泡沫經濟的影響,公司新發展的網路、網站業務並不順利,影響到了上市計畫。2016 年學長決定把中華徵信所負責的工商徵信業務販售給全球徵信公司 CRIF,品牌和 LOGO 都保留沿用,原本中華徵信所的估價業務,另成立事務所由學長的弟弟負責運作,學長卸下中華徵信所總經理頭銜後,轉為中華徵信所顧問身份,進入退休生活。

未來展望

學長在中華徵信所耕耘 33 年,一直到退休以後才找到最佳評量企業的模式,偶然機會下認識了B型企業 (Benefit Corp.)的概念,從五個面向來衡量企業:公司治理、員工照顧、環境友善、社區扶植和客戶關係。自此學長不遺餘力的在推廣B型企業的好處,從中學到「企業最大的競爭者就是你自己」以及在種種的評量上,必須絕對的坦誠。學長認為B型企業可以帶給台灣中小企業巨大的轉變,大型企業著重在落實企業社會責任 (Corporate Social Responsibility, CSR),也許沒有額外的預算去爭取B型企業所認定指標項目。

中華徵信所善待員工、將員工視為家人,光是在公司內部,同仁間互相交流繼而成為夫妻的對數高達 100 對,可謂「中華婚姻介紹所」,在出售之前,也曾獲得 B 型企業認證,是台灣第二家獲得的公司。目前台灣現在擁有認證的已超過五十家企業。不論是 ESG、SDGs 或是 B 型企業,一致的想法都是「行善致富」。現在台灣的社會發展,已進入衣食足然後知榮辱的階段,正是推展 B 型企業非常好

TEN 诱氧企業家協會 Tsing Hua Entrepreneur Network



▲學長推廣 B 型企業的身影

的時間點,這樣的概念,學長十分想要推廣給中小企業的朋友,因此學長成為亞太B型企業協會共同發起人暨創會理事長。藉由擔任全國中小企業總會副理事長、中小企業磐石獎評審委員,學長走訪了台灣許多鄉鎮拜訪中小企業,同時也將B型企業的想法帶給他們,也讓接班二代看見改變企業的方向。

除了B型企業外,學長也致力於推廣行善致富的理念,擔任台灣影響力投資協會(TIIA)第一屆理事長,協助發行《影響力投資:不只行善,還能致富,用

你的投資改變世界》,學長強調慈善家會直接捐款解決問題,而一些創業家則利用企業思維和市場方法,創造 chain reaction可持續、可複製、可擴大的事業。若是能把錢投資發揮到最大的效率,投資這些行善為目的的創業家,那比直接捐款永續,贏得大,又贏得久。



▲與台灣 B 型企業協會夥伴合影

學長在參加 TEN 的活動時,可以感受到有很多的學長學弟妹在各個領域中發光發熱,是很好的校友組織,會員間可以很自然的連結相處,擁有不同世代的年齡層會員,也有各個面向的商業主軸,舉辦的活動很吸引人。學長目前也已開始逐漸將 B 型企業與影響力投資交棒給年輕人,將重心轉為整理中華徵信的歷史資料。學長回顧自己從清華的學習中成長,到中華徵信所的歷練,再到 B 型企業、影響力投資的推廣,很多的事情,學長認為一定要先認清楚自己,再設定目標努力執行,同時「要埋頭苦幹,可是要抬頭看看」,扮演好自己的角色,相信謀事在人,成事在天,在用盡全力後,剩下的便交給天意。



Deep Tech SIG

撰文: 戴育芳 編輯:楊哲欣

5月15日舉行了第四場 SIG 活動,主題為「Super Solar 地球解方:第三代太陽能的誕生」,由 Deep Tech 主辦共有26位與會者參加,活動由TEN (2013)前會長陳來助學長擔任講者。



陳來助學長在產業界有著多元豐富的經驗,

開場時,他從過往在友達光電的面板產業的歷史開始闡述,談到了 1999 年金融風暴期間,日本將面板技術轉讓給台灣,當時台灣的友達光電從 3.5 代技術起步,直至 8 代。2008 年的金融風暴重創台灣,導致台灣的面板產業停滯,大陸則迅速進入 8.5 代並發展至 10 代。隨著時代的進步,顯示器產業經歷了多次再創新,從CRT 映像管到 LCD,再到 OLED。而全球太陽能的發展歷程與顯示器相似,第一代基板矽晶(Silicon Based)、第二代為薄膜(Thin Film)第三代自 2009 年宮坂力教授發現了鈣鈦礦結構,使得太陽能轉換效率在短短十年間從 3.8%提升至 25%以上。

在 MIT 每年發表的破壞性創新技術報告中,2024 年將鈣鈦礦被列為十大技術之一。傳統太陽能結合鈣鈦礦將帶來革命性的創新,被稱為第三代太陽能,即超級太陽能。現今太陽能轉換效率已達 22.1%,而鈣鈦礦有望突破 26%的物理極限,甚至達到 30%,這對於實現淨零排放具有重要意義。

目前,全球具備鈣鈦礦供應鏈的國家包括台灣、中國、日本和韓國。台灣具有整合了面板、太陽能和半導體等相關產業鏈的優勢,展現了其強大的技術實力。 未來,若能將其應用於淨零建築,打造出可以自發電的窗戶,實現能源自給自足

的夢想。正如來助學長所言:「救 地球是門好生意」,這句話既道 出了產業發展的潛力,也激勵了 在場的每一位參與者。此次活動 深入探討了太陽能技術的發展 和應用,為與會者提供了豐富的 知識和無限的啟發。





五月基隆之旅

撰文: 楊哲欣

5月24日由王鴻嬪會長號召,到訪學姐的家鄉基隆,由「雨都漫步」在地導覽團體,引領我們探索基隆在地文化與歷史。深夜11點集合,我們從基隆地名的由來,了解填海造陸的歷史、三嶺四港地勢特性。基隆曾經是世界第七大港,因腹地有限逐沒落,至2018年轉型成為亞洲重要的郵輪碼頭。義重町(義二路與信二路口)過去有「基隆銀座」美名,是日治時期繁華的路段,在小巷口還可見



二戰時期,由於美軍轟炸,許多遺址已經不復見。據統計,基隆的防空洞數量有682個。年久失修的防空洞在在地團體社區營造下,有的成為了電影院,有的成為展覽場域。一路上我們走走停停,聽著基隆的過往,對照新舊交織的建築,彷彿回到基隆的繁華年代。



最後,我們兵分兩路,前往艾克猴酒吧以及 崁仔頂魚市。在酒吧聆聽資深基隆人 Eddie 分 享基隆港的過去繁華盛況,體驗碼頭工人下班 後,喜歡來上一杯的特調飲料「三光」,由米酒、 維大力汽水、維士比調製而成。崁仔頂魚市是

北台灣最大的魚市場,凌晨湧入許多批發漁獲的人潮,在此起彼落的叫賣聲中,

我們進到義隆魚行拜訪崁仔頂魚行聯誼會彭瑞 祺會長,他親自和我們介紹糶(太一幺\)手 的發展背景、養成故事。活動尾聲,鴻嬪學姐 特別準備伴手禮蔴粩、漁夫帽贈與大家,基隆 的深夜小旅行在歡笑聲中圓滿落幕。





Digi Trans SIG

撰文: 戴育芳 編輯:楊哲欣

數位轉型是近年熱門的議題, Digi Trans 小組 6月 19日邀請到勤業眾信溫紹群學長帶來「產業的數位轉型與挑戰探討」當天採混合式會議,線下 15 位、線上 9 位,共 24 位齊聚參加。

溫紹群學長於 2002 年加入勤業眾信,至今 已過 22 個年頭,學長幽默地說,這是一家成立於 清朝光緒年間的公司,將近 180 年的歷史,全球 擁有 45 萬名員工。勤業眾信提供審計、稅務及顧 問等服務,2023 年創造 650 億美元的營業額,彰 顯了專業知識服務的龐大市場價值。學長指出自



己的多項職稱抬頭,充分反映了台灣職場的跨域多工特性,與其他國家聚焦專業分工的情況形成差異。

案例分享之一,是協助新光人壽增強了其品牌街邊店的接觸點,最終實現了80%的顧客推薦率,「人生設計所 x 路易莎」在台北黃金地段的共享店面,以主題性的虛實互動活動成功吸引年輕消費者,達成保險業創新的品牌形象塑造。其二是中華郵政的數位轉型,包括:智慧辦公室、零售和倉儲的整合,挑戰在於現今科技技術變化太快,資訊流的數據標準化管理的重要轉變。第三,新北智慧城市是與政府協作的項目,但中央與地方經費預算無法整合,以至於各地分頭一直在做場域示範,無法通用全國落地的困境。

最後,智慧製造的燈塔工廠全 球僅有少數申請獲批,因此在轉型 賦能、人才管理有更廣泛的績效範 疇指標。本次說明多種數位轉型的 成功案例,帶給大家更具體想像與 實踐方式獲得啟發。

